FORMACIÓN EN IA:
licitaciones, proyectos y ofertas

3ª EDICIÓN

COLEGIO DE INGENIEROS DE CAMINOS, CANALES Y PUERTOS DE EUSKADI

Juan de Ajuriaguerra 35, entreplanta - 48009 Bilbao

Modalidad: PRESENCIAL

SESIÓN 1: FUNDAMENTOS + PROMPTING APLICADO (30 de enero)
SESIÓN 2: DOCUMENTACIÓN ADMINISTRATIVA + MEMORIA TÉCNICA (6 de febrero)
SESIÓN 3: ESTRATEGIA DE OFERTAS + DEFENSA (13 de febrero)



CAMINOS EUSKADI

Colegio de Ingenieros de Caminos, Canales y Puertos

En un entorno donde la competitividad y la eficiencia son factores decisivos, la **Inteligencia Artificial (IA)** se ha convertido en una aliada estratégica para profesionales que preparan **licitaciones, proyectos y ofertas.** La capacidad de automatizar tareas, analizar grandes volúmenes de información y generar documentación técnica con precisión abre una nueva era en la gestión de propuestas y contratación pública y privada.

El **Colegio de Ingenieros de Caminos, Canales y Puertos de Euskadi** organiza esta formación práctica con el objetivo de dotar a los participantes de **competencias reales para aplicar la IA generativa en su trabajo diario,** especialmente en la elaboración, análisis y defensa de ofertas y documentos técnicos.

A lo largo de tres sesiones presenciales de 4 horas, el curso combina **conocimiento técnico, metodología aplicada y ejercicios prácticos** centrados en el uso de herramientas como ChatGPT y otras plataformas de IA generativa:

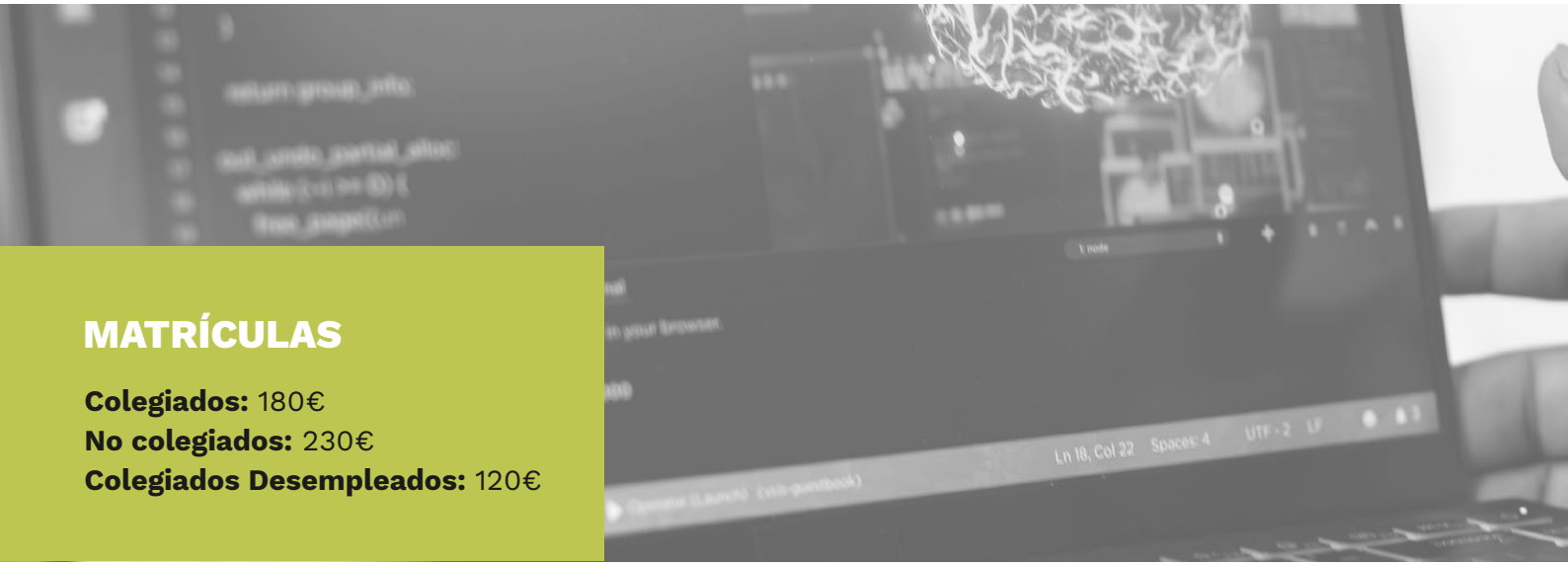
- **Sesión 1 (30 de enero)** – *Fundamentos + prompting aplicado:* comprensión del funcionamiento de los modelos de lenguaje, técnicas para diseñar prompts eficaces y aplicación directa en la generación de informes y documentos técnicos.

- **Sesión 2 (6 de febrero)** – *Documentación administrativa + memoria técnica:* uso de la IA para interpretar pliegos, generar documentación formal y redactar memorias técnicas alineadas con los criterios de valoración.

- **Sesión 3 (13 de febrero)** – *Estrategia de ofertas + defensa:* aplicación avanzada de la IA para optimizar puntuaciones y mejorar la coherencia de las propuestas.

Esta formación está dirigida a profesionales y técnicos que desean **incorporar la inteligencia artificial en sus procesos de licitación y redacción de proyectos,** mejorando la calidad, rapidez y consistencia de sus ofertas. Al finalizar, los asistentes habrán adquirido una **visión integral y práctica de la IA aplicada a licitaciones, proyectos y ofertas.**

HAZ CLIC AQUÍ PARA INSCRIBIRTE



MATRÍCULAS

Colegiados: 180€
No colegiados: 230€
Colegiados Desempleados: 120€



SESIÓN 1:
FUNDAMENTOS + PROMPTING APLICADO (4 horas)

FECHA Y HORARIO:
30 de enero de 9:30 a 13:30 h.

Qué te llevas:

Utilizar IA generativa con instrucciones eficaces en documentos reales.

Contenidos:

• Introducción a la inteligencia artificial generativa: conceptos clave, funcionamiento y principales herramientas (ChatGPT, Gemini, Claude, Copilot).

• Modelos de lenguaje grande (LLMs): capacidades, limitaciones y diferencias con otras formas de IA.

• Fundamentos del prompting: estructura, diseño y principales técnicas.

• Estrategias para mejorar la calidad de las respuestas y creación de prompts aplicados a documentación y tareas profesionales.

• Casos prácticos: uso transversal de ChatGPT y otras herramientas de IA generativa en revisión de textos, resúmenes automáticos y aplicaciones en distintos sectores.

Ejercicio Práctico:

1. Generación de contenido y diseño de prompts para informes técnicos.
2. Identificación de errores y mejora iterativa de respuestas con IA generativa.

SESIÓN 2:
DOCUMENTACIÓN ADMINISTRATIVA + MEMORIA TÉCNICA (4 horas)

FECHA Y HORARIO:
6 de febrero de 9:30 a 13:30 h.

Qué te llevas:

Producir documentación de licitación y estructura de memoria alineada a pliegos/proyectos.

Contenidos:

• Interpretación asistida por IA de pliegos administrativos y técnicos: extracción de requisitos, criterios de valoración y documentación obligatoria.

• Incorporación automatizada de normativa y validación de cumplimiento en la contratación pública.

• Generación con IA de documentación administrativa: declaraciones responsables, acuerdos, subsanaciones y otros escritos formales.

• Elaboración de memorias técnicas con IA: estructura según pliegos, redacción de metodologías, planificación, control de calidad y criterios de sostenibilidad.

• Creación automatizada de cronogramas y planes técnicos (seguridad y salud, gestión de residuos, sostenibilidad, etc.) a partir de proyectos previos.

• Uso estratégico de la IA para optimizar la puntuación en criterios técnicos y mejorar la presentación de ofertas

Ejercicio Práctico:

1. Generación con IA de una memoria técnica alineada con un pliego real.
2. Uso de herramientas de IA para redactar, revisar y optimizar documentación administrativa y técnica.





SESIÓN 3:
ESTRATEGIA DE OFERTAS + DEFENSA (4 horas)

FECHA Y HORARIO:
13 de febrero de 9:30 a 13:30 h.

Qué te llevas:

Optimizar la puntuación, coherencia y defensa de las ofertas mediante el uso de inteligencia artificial.

Contenidos:

• Análisis con IA de criterios de adjudicación y detección de factores clave para maximizar la puntuación.

• Optimización de la coherencia global entre documentación administrativa, técnica y estratégica mediante herramientas de IA.

• Generación de argumentarios y discursos de defensa de ofertas con apoyo de IA.

• Simulación de evaluaciones: cómo la IA puede anticipar valoraciones técnicas y ajustar el enfoque de la propuesta.

• Creación de presentaciones y materiales de defensa automatizados y adaptados al perfil del jurado o cliente.

• Estrategias de revisión final con IA: consistencia, claridad y alineación con los objetivos del pliego.

Ejercicio Práctico:

1. Taller guiado: uso de IA para mejorar una oferta real o simulada, reforzando coherencia y puntuación.
2. Generación y defensa de la propuesta ante un jurado simulado asistido por IA.

FORMADOR



MIGUEL RAMOS

Cofounder AiPower Venture Builder
(Startups Incubator)

Ingeniero Informático y MBA con más de 20 años de experiencia en emprendimiento, innovación y desarrollo digital, este experto ha apoyado a startups y empresas en la creación y escalado de modelos de negocio disruptivos.

A lo largo de su trayectoria, ha sido mentor y asesor en programas de aceleración como BerriUp, MET Community y Gaztenpresa, ayudando a emprendedores en el desarrollo de clientes y estrategias de crecimiento. Ha cofundado venture builders especializados en Deep Tech e Inteligencia Artificial, como Nexus y AiPower, además de liderar proyectos en blockchain, e-commerce y estrategias digitales. Su experiencia también abarca la gestión de innovación en empresas tecnológicas y la implementación de metodologías ágiles para la validación de modelos de negocio.



C/ Juan de Ajuriaguerra 35,
entreplanta
48009 Bilbao

94 435 68 30

bilbao@ciccp.es

www.caminoseuskadi.com

